

Emprende

El arte de empezar con miedo

El miedo, entiéndelo.

Cambia el chip

Esencialismo

Los grandes errores de los emprendedores novatos (y no tan novatos)

El poder de los hábitos

Los hábitos para la efectividad

Piensa en grande

Pre-suasión



El arte de empezar con miedo.



Víctimas del sistema educativo.

El fracaso **formal** y **material** del sistema educativo en España. Vamos camino de un fracaso escolar que alcanzará cotas insospechadas. Diferencia entre lo que hemos pensado nosotros y lo que van a pensar **los hijos de nuestra generación**.

El problema de forma tiene nombre propio: **memorización**.

El problema de fondo es más profundo: El sistema educativo **nos enseña a ser buenos trabajadores, no a ser buenos emprendedores**.

La mentalidad limitante del sistema educativo español tiene consecuencias nefastas para nuestra economía.

“Desde muy niño tuve que interrumpir mi educación para ir a la escuela”.

George Bernard Shaw



El sistema educativo español como causa del paro endémico.

La metáfora del pez y la caña de pescar.

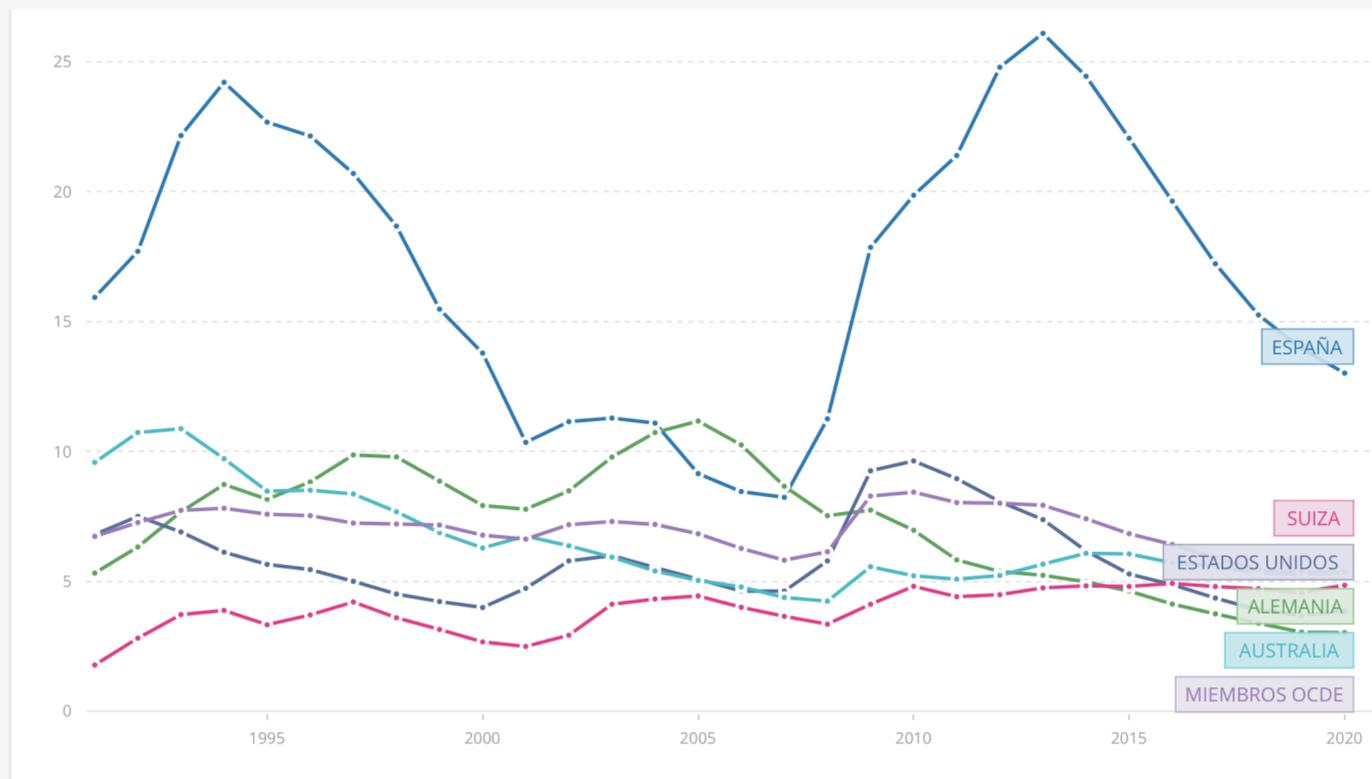
¿Somos los españoles menos capaces que los ciudadanos de otros países de nuestro entorno?

Nuestra creatividad y **voz interior en off**.

La falacia del sistema también tiene nombre: **“titulitis”**.

La ley de la oferta y la demanda aplicada al mercado laboral como explicación de la precariedad laboral. Posibles soluciones:

- a. Cambiar el sistema educativo
- b. **Emprender**



Los 10 Países más Emprendedores del 2017			
País	2017		2016
	Rank (1-137)	Puntuación (0-100)	Rank (1-130)
Estados Unidos	1	83,4	1
Suiza	2	78	8
Canadá	3	75,6	2
Suecia	4	75,5	5
Dinamarca	5	74,1	4
Islandia	6	73,5	7
Australia	7	72,5	3
Reino Unido	8	71,3	9
Irlanda	9	71	12
Holanda	10	67,8	13

Fuente: GEDI 2017



El emprendimiento como solución.

El emprendimiento como solución individual pero también colectiva. Ahora, **no te limites a emprender por el solo hecho de huir de algo.**

Colectiva: A la larga, el emprendimiento hará posible un mayor equilibrio entre la oferta y la demanda en nuestro mercado laboral.

Individual: Mayor potencial y control de tu tiempo. Tienes que creértelo aunque los resultados no sean inmediatos.

Emprender es parte de la solución. Pero, hay que emprender con convicción, no solo por necesidad.



El miedo al fracaso social.

Las personas tenemos pánico al fracaso. Pero, **¿hay mayor fracaso en la vida que vivir una vida que no es tuya?**

Sed conscientes de esto (hay excepciones): **El camino hacia el éxito está lleno de fracasos y no pasa nada.** Un ejemplo: **Steve Jobs**

¿Qué es el fracaso? Equivocadamente, el fracaso para muchas personas, es el resultado adverso que transforma a una persona con futuro en un auténtico fracasado.

No tenemos miedo al fracaso, **tenemos miedo al fracaso social.** Solo debes darte explicaciones a ti mismo. A veces se gana, a veces se aprende.

“Si quieres aumentar tu tasa de éxito duplica tu tasa de fracaso”.

Thomas Watson - IBM



Las barreras mentales.

Se trata de manifestaciones concretas de ese miedo al fracaso social. Y son:

a. Miedos concretos.

Ej. El paradigma del contrato indefinido.

b. La opinión de los demás.

La motivación tiene que salir de dentro de ti.

c. La “faltitis” como excusa típica.

Lo tienes todo a tu alcance.

Indefinido (RAE): “Que no tiene características claras ni unos límites concretos”.

Con esa definición, ¿cómo puede ser que pensemos que lo más seguro en el mercado laboral es tener un contrato indefinido?



El arte de empezar.

El error de aprender por aprender. La información, sin experiencia, no sirve para absolutamente nada.

La diferencia entre el conocimiento y la información.

El éxito depende un 15 % de la aptitud y en un 85 % de la actitud. No ocurre lo que sabes, ocurre lo que eres.

Autodisciplina.

Tenéis que definir vuestra misión y visión personal.

Si no tenéis intención de aplicar lo que vais a aprender en este programa, dejadlo ya. No perdáis el tiempo.

No aplicar lo que sabes solo sirve para recordarte que no te quieres. **Es peor saber y no hacer, que no saber.**



Gracias

hola@carlosrodriguezmartin.com